

Distributie Coördinator

Ben jij de nieuwe Distributie Coördinator op de afdeling FCSD?

Ford Nederland – Distribution Coördinator Parts

Heb je een achtergrond in de automotive sector en affiniteit met aftersales en logistiek? Ben jij als professional op zoek naar de unieke kans om als spil te fungeren tussen importeur, fabrikant, markt en dealerorganisatie? Dan ben jij wellicht de nieuwe Distribution Coördinator Parts voor Ford Nederland!

Ford Nederland B.V. is importeur van Ford in Nederland. Vanuit het moderne hoofdkantoor in Amstelveen werkt men samen met Ford Europa en de dealerorganisatie aan een innovatieve en succesvolle bewerking van de Nederlandse markt.

Ford is namelijk klaar voor de toekomst en wil zich verder onderscheiden op het vlak van mensen, producten en diensten. De nieuwe brand promise 'Bring on Tomorrow' zal de komende jaren staan voor het verdere succes en de doorontwikkeling van Ford. Help jij mee met het verder uitbouwen van dit succes?

Wat kun je verwachten?

Werken bij Ford Nederland betekent deel uitmaken van een sterk en jong bedrijf waar je jezelf volop kan ontwikkelen en waar het beste uit iedere medewerker halen centraal staat. Dit levert je niet alleen veel voldoening op maar ook:

- Een carrière binnen een internationaal wereldconcern;
- Een uitstekend salaris;
- 13 ADV dagen, een reiskostenvergoeding voor woon-werkverkeer en een nagenoeg premievrij pensioen;
- Flexibiliteit in werktijden en thuiswerkmogelijkheden;
- Werken binnen een klein en persoonlijk team en een sterke en dynamische organisatie.

Wat ga je doen?

In deze brede en uitdagende positie ben je verantwoordelijk voor de stroom van onderdelen en accessoires vanaf de fabriek tot en met het dealernetwerk. Hierbij bewaak je onder meer de productbeschikbaarheid en voorraadniveaus in relatie tot de (verkoop)prestaties van Ford en de ontwikkelingen in de personen- en bedrijfswagenmarkt. Deze informatie zet je om in de vorm van (management)rapportages, waaraan niet alleen het gehele (transport)proces van de allocatie en bezorging van producten aan de Nederlandse dealers is gekoppeld, maar ook alle benodigde productie-, sales forecast-, en dealerdoelstellingen.

Hierbij bestaan jouw taken uit:

- Acteren als hét binnendienst aanspreekpunt voor het Ford dealernetwerk, Ford EU en partner organisaties omtrent leveringen, statussen, advies en alle overige vragen (ordering, planning en distributie);
- Begeleiden van het orderverwerkingsproces en verantwoordelijk voor het opstellen van relevante rapportages op het gebied van voorraadsituaties, verkoopprestaties, marktcijfers en ontwikkelingen;
- Zelfstandig zorgen voor een nauwkeurige vastlegging van contractuele afspraken en adequate communicatie met verschillende partijen;
- Een proactieve rol vervullen bij het initiëren van commerciële activiteiten en je bent verantwoordelijk voor de administratieve afwikkeling en rapportages mbt oa financiële support, incentives en bonussen. Dit in nauwe samenwerking met Aftersales Director, aan wie je ook rapporteert;
- Altijd bezig zijn met innoveren en het verbeteren van diverse processen en structuren.

Wat breng je mee?

- Je hebt een HBO diploma op zak en hebt je eerste werkervaring opgedaan (in een commerciële supportrol) binnen een automotive importeur, leasemaatschappij of dealerholding;
- Sterke organisatie- en timemanagement skills combineer je met een zelfstandige en proactieve personality;
- Je bent probleemoplossend, secuur en pragmatisch en je durft beslissingen te nemen;

- Vanzelfsprekend beschik jij een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal en ben je een ster in Excel;
- Je denkt steeds een paar stappen vooruit en je kunt hoofd- van bijzaken scheiden;
- Als Ford ambassadeur ben je representatief, schakel je gemakkelijk tussen verschillende niveaus en heb je bovenal een getting-things-done mentaliteit.

Ben jij de droomkandidaat voor deze rol?

Stuur je CV en motivatiebrief naar Anouk Tankink-Engelbertink. Contactgegevens:

Email: aengelb4@ford.com

Tel. (+31)205044790

